

Module 4. Comment augmenter votre visibilité et augmenter vos ventes ?

4.1 Aide-mémoire de présentation en boutique ou porte-folio.

Un espace intime, inspirant, soigneusement aménagé, incluant une table et des chaises est un atout important dans l'attention que vous porterez à leur événement.

D'où l'expression : Bien savoir dresser la table !

Gardez en tête de respecter et de confirmer le style, c'est votre signature !

- 1 Bouquet de mariée traditionnel revisité
- 1 Bouquet de mariée moderne
- 2 Bouquets de mariée contemporains
- 1 Bouquet artistique ou nouvelle tendance

*Ce bouquet est votre semence pour les mariages futurs.
Un client ne peut demander ce que l'on ne connaît pas !*

Avoir des échantillons de couleur, de tissus, de ruban, de papier, etc.

Une attention particulière pour la couleur de l'année.

Accessoires : Bijoux floraux, serre-tête fleuris, bracelet, chapeau, bague, boucles d'oreilles, etc.

Selon notre expérience, utiliser une nappe blanche ou un écru peut être un outil intéressant pour visualiser le bouquet de mariée sur la masse blanche comme le représente une robe.

Revues ou cahier pour aider le démarrage d'idées.

Tablette numérique avec diaporama d'idées d'inspiration et de réalisations.

Porte-folio avec photos et témoignages d'événements réalisés.

Des photos étape par étape de la réalisation d'un événement, de la première rencontre avec les mariés, et des différentes étapes comme la préparation des commandes, les achats et choix sélection chez les fournisseurs, réception des marchandises, montage et réalisation sur place, démontage...)

Carnet de notes avec des listes et un échéancier.

Brochure inspirante à remettre sous forme créative par exemple de type faire-part.

Cette liste est un outil pour vous aider à prendre conscience que chaque détail est important et ouvre la possibilité d'ouvrir à la créativité. Permet également d'échanger avec votre client, de lui fournir de l'information privilégiée donnant de la valeur à votre rôle rémunéré de conseiller professionnel.